

Mit Kompetenz, Engagement, Loyalität, Flexibilität und Begeisterungsfähigkeit haben wir den Anspruch, der beste und kundennächste Getränkehändler in und um Zürich zu sein. Zur Stärkung dieser Position und unseres Teams suchen wir per 01.06.2019 oder nach Absprache einen:

## Verkauf / Key Account Manager (m/w, 100%Pensum)

### Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für die Betreuung von Schlüsselkunden im Bereich HORECA/Unternehmungen
- Erarbeitung von Businessplänen, Kundenstrategien und Verkaufskonzepten
- Eigenständige Vertragsverhandlungen mit den Kunden und Erarbeitung der nötigen Dokumente und Vereinbarungen
- Akquisition, Ausbau und Weiterentwicklung des Portfolios
- Einhalten der Budgetvorgaben und Erstellen eines regelmässigen Reportings inkl. Massnahmenkatalog bei Abweichungen
- Sicherstellen eines effizienten und effektiven Schnittstellenmanagements zu anderen Geschäftsbereichen, Definieren/Abgrenzung der Abläufe und Prozesse
- Netzwerkaufbau und -pflege mit Lieferanten, potentiellen Grosskunden und Vertragspartnern
- Definieren von messbaren Key Indicators inklusive Umsetzung der nötigen Massnahmen
- Weiterleiten von Informationen an das Team, an VG/GL oder an zuständige Stellen
- Einhalten von internen und kulturellen Richtlinien der HGAG

### Unsere Anforderungen

- Alter 25 – 40 Jahre
- Abgeschlossene Berufsausbildung mit einer Weiterbildung in Verkauf oder Marketing
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Funktion (vorzugsweise FMCG/KAM) ist Voraussetzung
- Motivierter und sympathischer Machertyp mit grossen selbstorganisatorischen Fähigkeiten und ausgeprägtem Verhandlungsgeschick
- Belastbar in hektischen und stressigen Zeiten
- Passion zur Gastronomiebranche und neuen Getränketrends
- Gewohnt selbständig zu arbeiten und motiviert das Geschäftsfeld mit Eigeninitiative voran zu treiben
- Wohnort im Raum Zürich
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch von Vorteil
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Fahrausweis BE (mit Anhänger 3.5T)

### Unser Angebot:

Wir bieten Dir ein innovatives, dynamisches und familiäres Arbeitsumfeld, in dem Du Deine Fähigkeiten und Deine Persönlichkeit tagtäglich einbringen und etwas bewegen kannst. Für das Team und den gemeinsamen Erfolg!

### Kontakt:

Roger Kleiner freut sich auf Deine Mailbewerbung an [jobs@huber-getraenke.ch](mailto:jobs@huber-getraenke.ch)